

Un CA S1 de bonne facture, Medtech devrait accélérer au S2 - Oddo Nextcap

[MEDTECH](#)

Oddo | Le 12/01/16 à 18:15

3.96 M€ de CA au cours du S1 2015/2016

Medtech a publié ce matin son chiffre d'affaire au titre du 1er semestre de son année fiscale 2015/2016 (clôturant à fin juin). Celui-ci ressort à 3.96 M€ en progression de 135% par rapport à la même période lors de l'exercice précédent. Les ventes de systèmes (11 machines dont 8 aux [Etats-Unis](#) ; nombre connu depuis le 5 janvier dernier) permettent à Medtech d'engranger 3.80 M€ sur le semestre (96% du CA) ce qui se traduit par un prix de vente moyen de 346 K€/système au cours du S1 2015/2016. Le chiffre d'affaire récurrent ressort donc à 0.19 M€. Ce montant reste relativement faible pour le moment en raison de la jeunesse du parc installé de la société (59 unités à fin décembre 2015), la plupart des machines vendues étant encore sous garantie et l'essentiel des revenus récurrents étant des petits consommables (films plastiques utilisés pour isoler la machine lors de l'opération).

ROSA Brain continuera de tirer les ventes en attendant le décollage de ROSA Spine aux [Etats-Unis](#)

Le management de Medtech, que nous avons eu l'occasion de rencontrer la semaine dernière à l'occasion du forum Oddo Midcap, nous a confirmé que ROSA Brain devrait continuer à tirer les ventes du groupe au cours des 6 prochains mois. Les ventes de ROSA Spine, récemment autorisée aux US, ne commenceront véritablement à être visibles dans le P&L de la société qu'au début de l'exercice prochain. Medtech, qui dispose déjà d'une équipe de 20 personnes aux [Etats-Unis](#) (principalement des commerciaux/supports aux ventes), devrait dans un premier temps, cibler les centres d'excellences où opèrent généralement les leaders d'opinions de la chirurgie du rachis. Dans un second temps, les centres secondaires seront approchés. Pour rappel, le marché américain de la chirurgie du rachis assistée par robot reste dominé par la société israélienne Mazor Robotics qui commercialise le système Renaissance, dont le prix de vente moyen est d'environ 700 K\$ (base installée de 64 systèmes aux États-Unis à fin 2015).

Article : <http://investir.lesechos.fr/pea-pme/flashes-analystes/un-ca-s1-de-bonne-facture-medtech-devrait-accelerer-au-s2-oddo-nextcap-1518938.php#9a8XdPd0SY5iEIHQ.99>